



REIDE 14 SCHEEMDA



Vraagprijs € 170.000,= k.k.



ALGEMENE INFORMATIE & INDELING

Deze twee onder een kapwoning met aangebouwde stenen garage is gelegen op een prachtige en rustige locatie aan het einde van een doodlopende straat. Door de ligging op de hoek is het perceel maar liefst 365 m² groot.

Na 27 jaar te hebben gewoond op deze mooie plek wordt het huis te groot en gaat de eigenaar verhuizen naar een kleinere woning.

Zoek je een betaalbare twee onder een kap woning dan zou ik snel een afspraak maken.

Het dorp Scheemda biedt tal van voorzieningen waaronder een gevarieerd winkelaanbod, een zwembad, school op loopafstand, horecagelegenheden en het nieuwe regionale ziekenhuis. In de omgeving zijn diverse prachtige wandel- en fietsroutes. Het Oltambtmeer biedt tal van recreatieve voorzieningen. Scheemda beschikt over een prima verbinding via de A7, trein en bus.

Begane grond:

Hal/entree met plavuizenvloer, meterkast en toilet met wasbakje, woonkamer voorzien van een parketvloer, open keuken met een 4-pits gaskookplaat, afzuigkap en oven (woonkamer inclusief keuken 43 m²), bijkeuken met wasmachine aansluiting en deur naar de garage.

1ste verdieping:

Overloop, 3 slaapkamers van ca. 16, 7 en 5 m² (gemeten vanaf 1.50 mtr, vloeroppervlak is groter!), badkamer voorzien van een ligbad, douche, wastafel en 2de toilet.

2de verdieping:

Vaste trap naar de ruime zolder waar op een eenvoudige wijze een 4de slaapkamer kan worden gerealiseerd.

Bijzonderheden:

- Gedeeltelijk isolerende beglazing
- Dak-, vloer- en muurisolatie
- Hardhouten kozijnen
- Gedeeltelijk parket, plavuizen, vloerbedekking en laminaat
- Intergas cv-combiketel 2012 lease
- Stenen garage ca. 20 m²
- Houten blokhut van ca. 7 m²

Aanvaarding in overleg

FOTO'S VAN DE WONING



...na deze korte
impressie volgt nu
de uitgebreide
fotopresentatie...



FOTO'S VAN DE WONING



FOTO'S VAN DE WONING



FOTO'S VAN DE WONING



KENMERKEN

VAN DE WONING

Object gegevens

Aanvaarding	In overleg
Soort woning	Eengezinswoning
Type woning	2-onder-1-kapwoning
Aantal kamers	5
Aantal Slaapkamers	3
Bouwjaar/-periode	1991
Bouwworm	Bestaande bouw
Permanente bewoning	Ja

Maten object

Inhoud	Ca. 487 m ³
Perceelgrootte	365 m ²
Woonoppervlakte	Ca. 107 m ²
Woonkamer	Ca. 43 m ²
Overige inpandige ruimte	Ca. 32 m ²
Gebouwgebonden buitenruimte (balkon / terras)	0 m ²
Externe bergruimte (berging)	Ca. 7 m ²

Details

Ligging object	Aan rustige weg, in woonwijk
Verwarming	C.v.-ketel. Intergas 2012 lease
Isolatie	Dakisolatie, muurisolatie, vloerisolatie, gedeeltelijk dubbel glas
Kabel	Nee
Type dak	Zadeldak

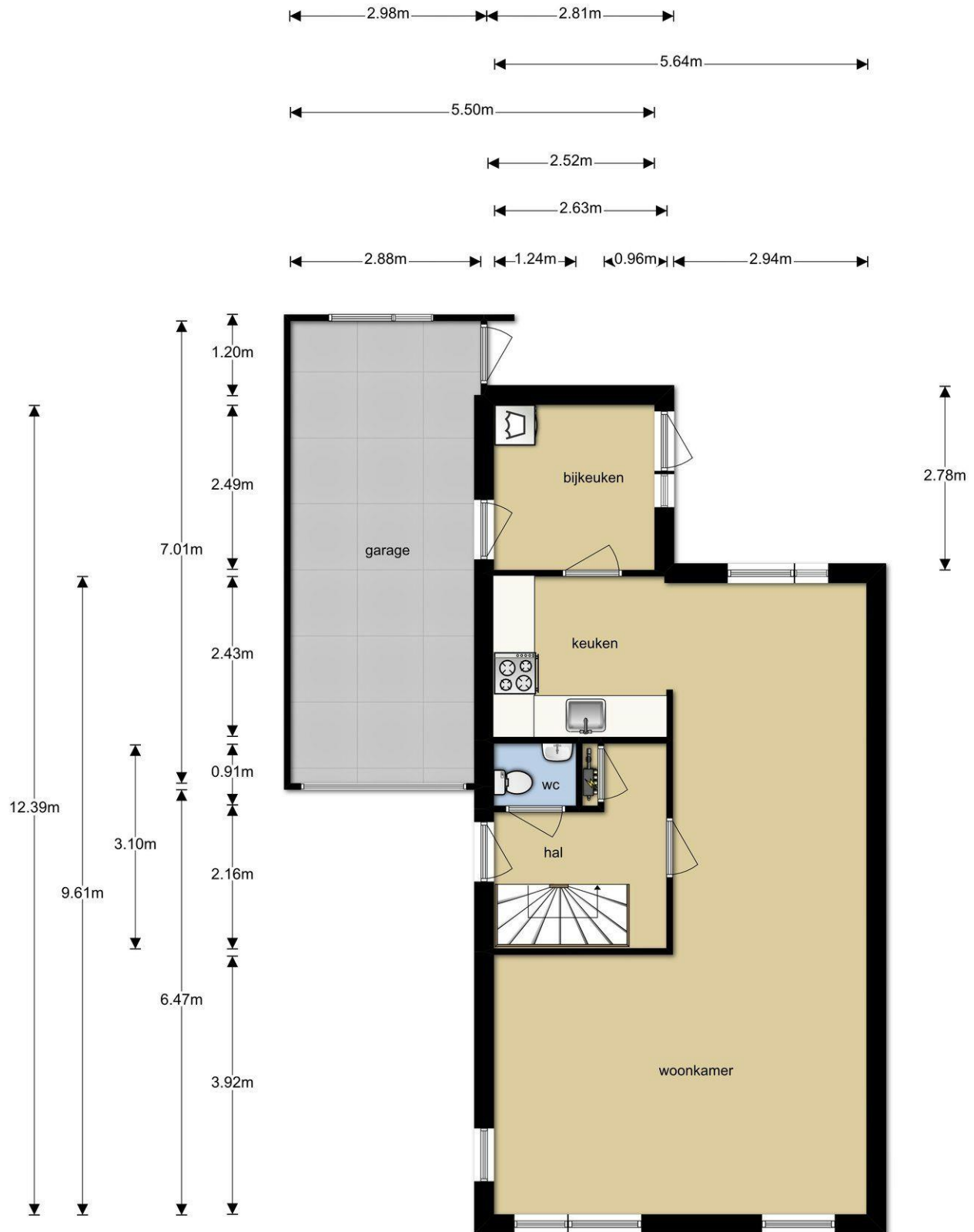
Tuingegevens

Tuin	Achtertuint, voortuin, zijtuin
Balkon	Niet van toepassing
Patio	Niet van toepassing
Tuindiepte	Ca. 9 m
Tuinbreedte	Ca. 16 m
Ligging	Zuid, west

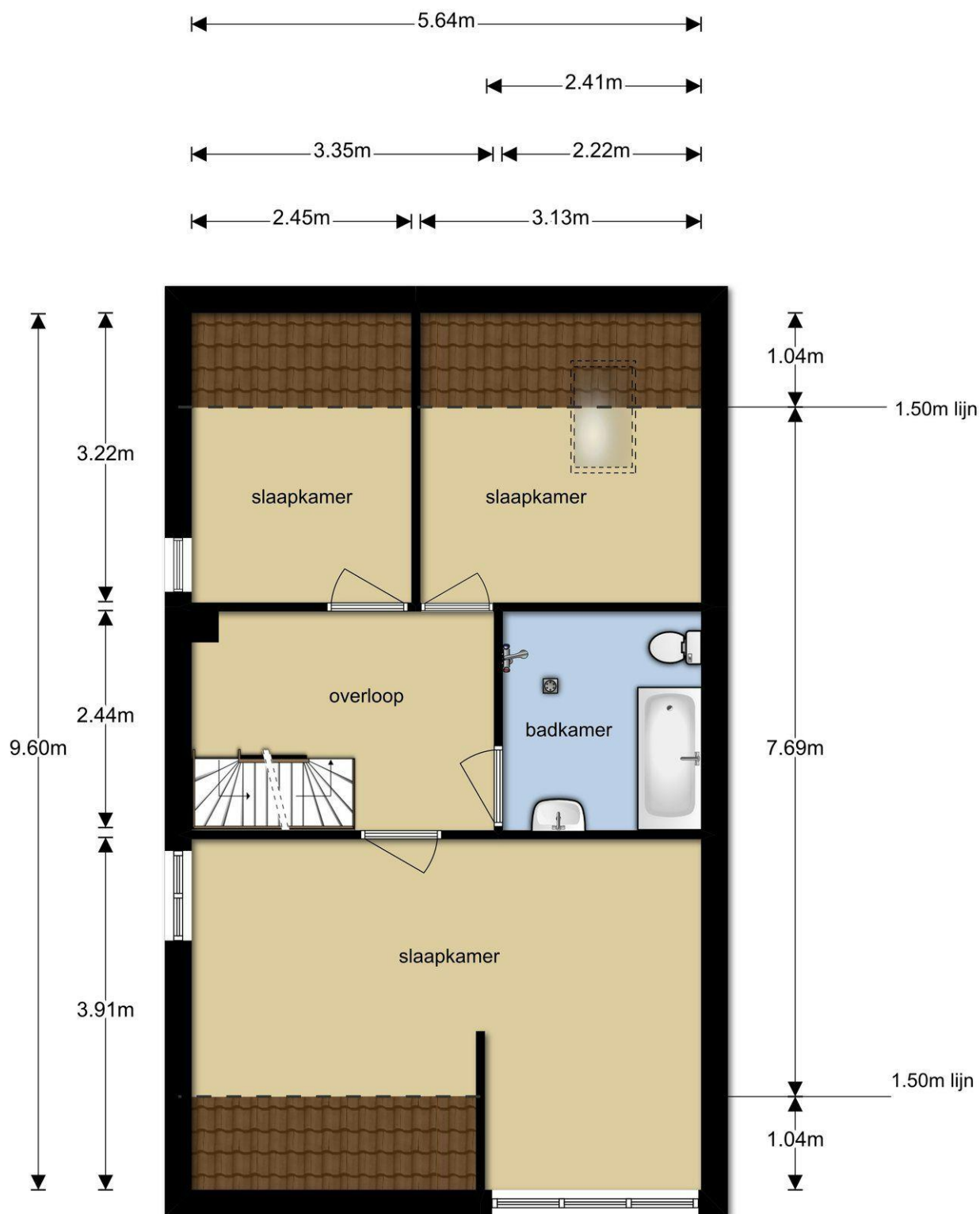
Inzake appartementsrecht

Aandeel in gemeenschap	Niet van toepassing
Bijdrage aan de V.v.E.	Niet van toepassing
Saldo reservefonds	Niet van toepassing
Huishoudelijk reglement	Niet van toepassing

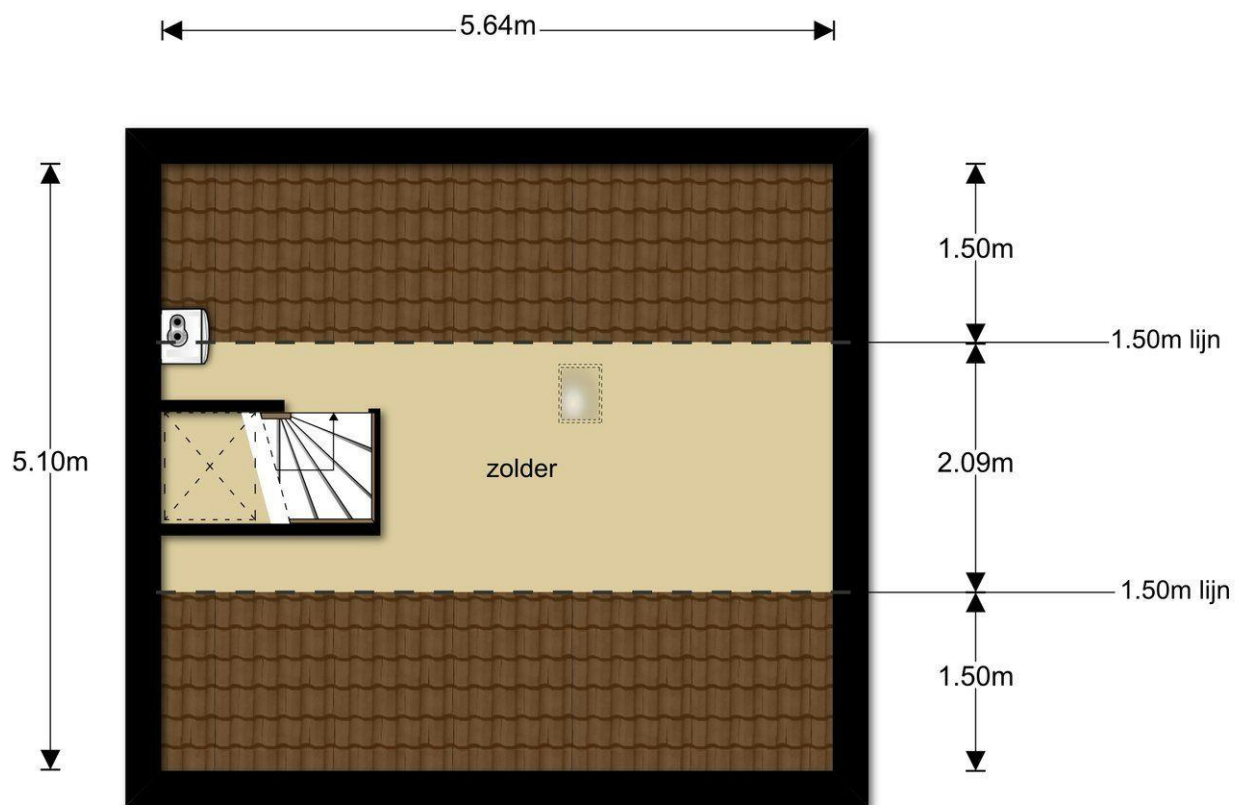
PLATTEGROND



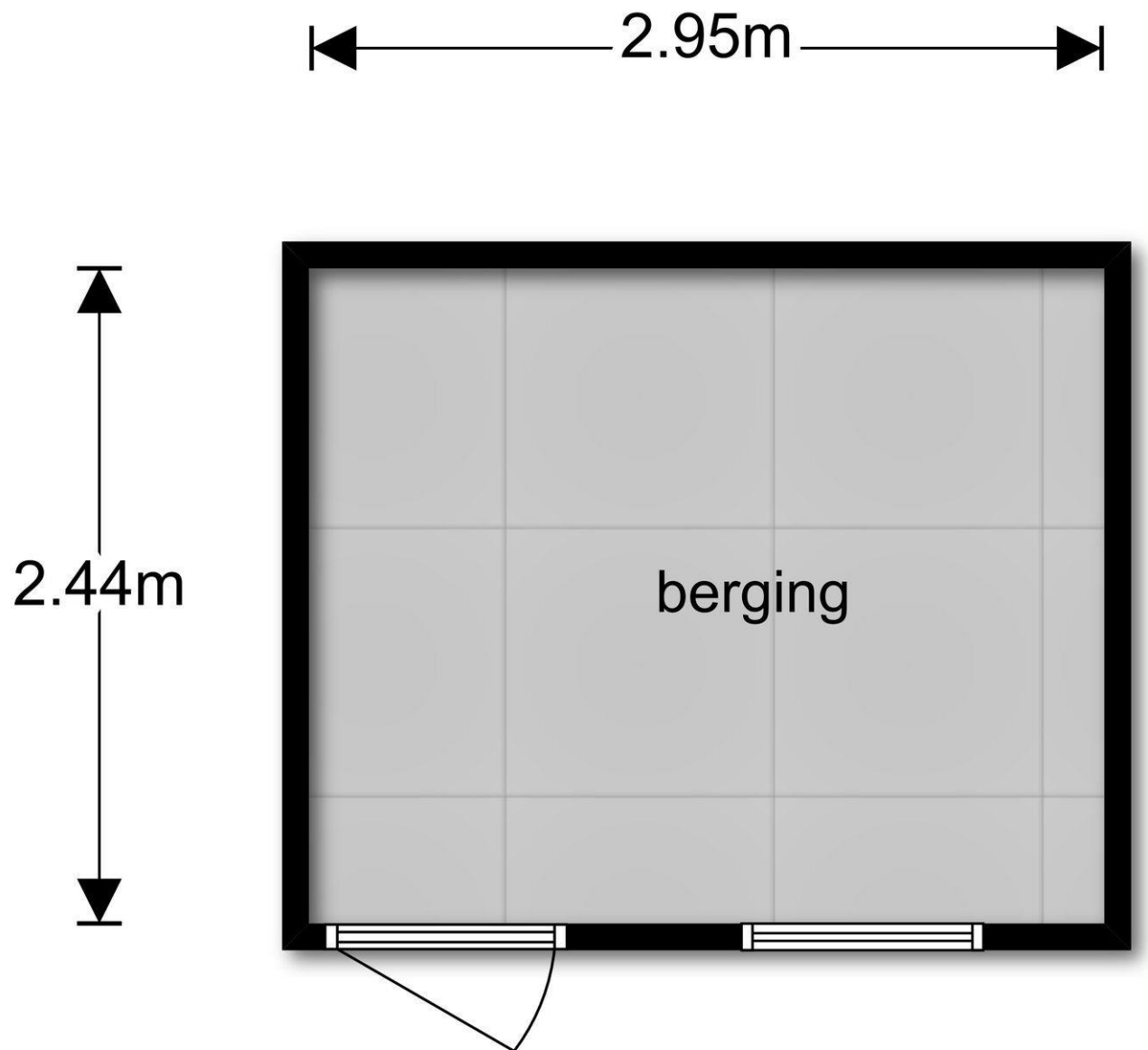
PLATTEGROND



PLATTEGROND



PLATTEGROND



LOCATIE KAART

Locatiekaart



KADASTRALE KAART

Adres:	Reide 14
Postcode / plaats:	9679 DB Scheemda
Kadastrale gemeente:	Scheemda
Sectie:	E
Perceel:	2435
Oppervlakte:	365 m²
Soort grond:	Eigendom

Heeft u belangstelling voor de woning?

Nee

We stellen het op prijs als u ons dit laat weten.
Dan kunnen wij het aan de verkoper doorgeven.

Ja

Zijn uw hypotheekmogelijkheden bekend?

Nee

Vraag uw Garantiemakelaar naar een
GRATIS HYPOTHEEKADVIES

Ja

Brengt u een bod uit?

Nee

Ja

Als u een bod uitbrengt (mondeling of schriftelijk) dan is er nog geen sprake van een onderhandeling. Pas wanneer wij u namens de verkoper een tegenvoorstel doen is er daadwerkelijk sprake van een onderhandeling. Betrek bij uw bod ook andere factoren die voor u van belang zijn, zoals aanvaarding, ontbindende voorwaarden, roerende zaken etc.

Aankoopopdracht?

Het Aankoopzekerplan is een helder Stappenplan dat een uitstekende aanpak biedt voor de selectie en aankoop van uw nieuwe huis. Het gaat tenslotte om een grote financiële investering en emotionele beslissing.

Garantiemakelaars Aankoopzekerplan:

- onafhankelijk
- begeleiding ervaren makelaar
- gedegen marktkennis
- aanbod per e-mail of telefoon
- bouwtechnische keuring
- heldere afspraken

Is er sprake van overeenstemming?

Nee

Ja

Wij stellen voor u een koopovereenkomst op, dat na ondertekening voor beide partijen, naar de notaris wordt gezonden. Hoewel in de volksmond vaak over een 'voorlopig koopcontract' wordt gesproken is de koopovereenkomst wel degelijk bindend voor beide partijen! De koop kan slechts ontbonden worden, binnen drie dagen na ondertekening door de koper, of als er sprake is van 'ontbindende voorwaarden'.

De notaris. De notaris zal u enkele dagen na ontvangst van de koopovereenkomst vragen de waarborgsom te storten of een bankgarantie te deponeren

De hypotheek. De hypotheek wordt aangevraagd via uw hypotheekadviseur. Indien noodzakelijk wordt tevens een overbruggingskrediet geregeld.

Laatste inspectie. Wij stellen u graag in de gelegenheid de woning vóór de levering nog een keer te inspecteren om te kijken of alles netjes is geleverd zoals we hadden afgesproken. Tijdens de laatste inspectie dient u ook de meterstanden te noteren.

De overdracht. U ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transportakte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijgt u de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. U ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris. Gefeliciteerd!



VEEL GESTELDE VRAGEN

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat u in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet u melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollega, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als u de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, u dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.

OVERIGE INFORMATIE

De koopovereenkomst

De koopovereenkomst wordt door de verkopende makelaar opgemaakt conform het model van de NVM (Nederlandse Vereniging van Makelaars).

Baten, lasten en verschuldigde canons

Alle baten, lasten en verschuldigde canons komen voor rekening van kopende partij vanaf de datum van notarieel transport. De lopende baten, lasten (met uitzondering van de onroerende - zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik) zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

Waarborgsom

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt wordt uiterlijk binnen 4 weken, na mondelinge overeenstemming, een waarborgsom gestort bij de notaris. Dit is een bedrag ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bankgarantie afgeven, mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

De kosten koper

De kosten koper zijn de kosten die de koper voor de overdracht van de woning dient te betalen. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering (koopakte)

Naast deze kosten dient u, als koper, ook rekening te houden met:

- Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte
- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte

Rechtsgeldige koopovereenkomst pas ná ondertekening

Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

Toelichtingsclausule NEN2580

De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een **indicatie** van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting

Bouwtechnische keuring

Koper dient voorafgaande het sluiten van de koopovereenkomst aan te geven of hij/zij de woning wilt laten keuren door een erkend bouwtechnisch bureau om eventuele bouwkundige gebreken vast te stellen, dan wel de woning laten controleren op de aanwezigheid van asbesthoudende materialen en/of grond op enige verontreiniging te laten onderzoeken. De kosten voor deze keuring komen voor rekening van de koper.

Ouderdomsclauule

Bij woningen welke ouder zijn dan 20 jaar wordt standaard een ouderdomsclausule in de koopakte verwerkt, omdat deze woningen in veel gevallen afwijken van de huidige eisen qua isolatie en bouw.

CONTACT GEGEVENS

Bent je na het inzien van deze brochure nieuwsgierig geworden naar deze woning dan nodigen wij je graag uit om contact op te nemen met Markant Garantiemakelaars een initiatief van Bert, Gerard en Margje Schreuder.

Markant Garantiemakelaars is een middelgroot NVM-makelaarskantoor waar met aandacht en persoonlijke flair wordt gewerkt aan het verwezenlijken van de doelen van onze opdrachtgevers. We zijn niet alléén gefocust op een transactie, een moment, maar daarentegen geconcentreerd op je toekomst. Want je huis is een thuis, een plek om te wonen. Het maakt deel uit van je leven en daarom verdient het kopen of verkopen van je huis alle persoonlijke zorg en aandacht. Dit zorgt ervoor dat je zeker weet dat dit het huis van je dromen is en blijft.

Deze visie zorgt ervoor dat wij uiterst zorgvuldig met je belangen omgaan. Onze werkwijze is uitdrukkelijk gericht op zekerheid. De zekerheid waarvoor een opdrachtgever een garantiemakelaar inschakelt.

Optimale communicatie, we zijn bereikbaar van 8.00 tot 20.00 uur zodat je 12 uur per dag over een aanspreekpunt beschikt. Onze makelaars hebben de makelaarsopleiding afgerond en ruim 30 jaar ervaring.

Ook buiten kantoortijden zijn wij bereikbaar via onze telefoon & chat service.

Wij komen voor alles bij je thuis. Of je nu een makelaar zoekt voor taxeren, verkopen of kopen. Natuurlijk ben je ook welkom op ons kantoor het is dan wel noodzakelijk dat je even een afspraak maakt.

Je hebt de beschikking over een volledig digitaal klantendossier dat 24 uur per dag en 7 dagen per week beschikbaar is. In het klantendossier blijf je op de hoogte van alle ontwikkelingen rond je woning.

Wij werken met een woningstyliste. Een optimale presentatie vergroot je kansen tijdens de bezichtigingen en op het internet valt de woning extra op.

Wij werken met een eigen financieel adviseur/erkend hypotheclair planner. Hij zoekt voor je de juiste balans tussen zekerheden en risico's. Zijn advies gaat verder dan de hypotheek alleen. Zijn credo is "Later begint vandaag". Vraag naar ons zeer aantrekkelijke combinatietarief aankoop en hypotheek!

Na de overdracht bij de notaris kunnen onze opdrachtgevers bij ons terugkomen als er toch nog problemen zijn. Nazorg is een belangrijk onderdeel van onze dienstverlening.

Wij werken op basis van no cure no pay. Dit zorgt ervoor dat onze opdrachtgevers alleen betalen als we een overeenkomst kunnen effectueren. Onze nota wordt via de notarisafrekening betaald.

Markant Garantiemakelaars 050-5258958
Leonard Springerlaan 7 0594-855999
9727 KB Groningen

Gerard Schreuder 06-46082321
Margje Schreuder 06-54924914
Bert Schreuder 06-53204504

info@markantgarantiemakelaars.nl www.markantgarantiemakelaars.nl

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen u in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw)tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend.

Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten beroepsaansprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dient u in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.